

2024年12月23日

報道関係各位

ブルーイノベーション株式会社

販売パートナー募集のお知らせ

～屋内ドローン点検として実績のある「ELIOS 3」のさらなる社会実装に向けて～

ブルーイノベーション株式会社(本社:東京都文京区、代表取締役社長:熊田 貴之、以下 ブルーイノベーション)は、屋内ドローン点検として実績のある「ELIOS 3」のさらなる社会実装に向けて、販売パートナー*の募集を本日12月23日(月)より開始いたします。

募集する販売パートナーは、販売代理店と紹介パートナーの2種類で、販売代理店には3つのプランから選択可能です。それぞれプランに応じて営業ツールの提供や各種サポートを受ける事ができます。

※本「販売パートナー」はブルーイノベーションが2019年に開始した「BIパートナー」の内容を充実させたものです。



■ELIOS 3とは

ELIOS 3は、Flyability社(スイス)が開発した非GNSS環境下の屋内空間などの飛行特性に優れた屋内用ドローンELIOSシリーズの最新機種です。点検・施設情報をリアルタイムで3Dデータ化し、位置特定が可能です。また、最新のSLAM技術により操作性・安定性も大幅に向上し、操縦者の負担軽減と飛行時間の短縮を実現しています。2024年現在、プラントや発電所、下水道などを中心に300ヶ所を超える現場で導入され、①現場の安全性の向上、②作業効率の向上、③コストダウンといった効果が上がっています。

<https://blue-i.co.jp/elios3/>



Photo courtesy of Flyability

■販売代理店・メンバーシップレベルについて

ドローンによる点検業務にご興味、ご関心をお持ちの法人様に対して、弊社取り扱い製品の紹介、提案、契約締結を含めた営業活動を弊社に代わって行っていただきます。エンドユーザーからのお問い合わせには販売代理店のテクニカルサポート担当、またはサポート対応担当にご対応いただきます。販売代理店には Gold プラン、Silver プラン、Bronze プランがあり、ご契約プランに応じて卸売価格で提供に加え、プランに応じた様々なサポートをご用意しています。

■販売紹介パートナーについて

ドローンによる点検業務にご興味、ご関心をお持ちの法人のお客様を弊社にご紹介いただきます。お客様からのお問い合わせには、弊社が対応いたします。ご購入いただいた商品に応じてコミッションをお支払いいたします。

■サポート内容について

販売パートナーにはプランに応じて様々なサポートを提供します。

	販売代理店			紹介パートナー
	Bronze	Silver	Gold	
イベント支援	-	✓	✓ (弊社のスタッフが直接支援)	-
専用ホットライン	-	✓	✓	-
トレーニング支援	✓	✓	✓	✓
施設利用	✓	✓	✓	-
情報提供	✓	✓	✓	✓
商談支援	✓	✓	✓	-

パートナー制度の種類および支援内容

■会社概要

ブルーイノベーション株式会社（東京都文京区 | 東証 5597）

1999年6月設立。複数のドローン・ロボットを遠隔で制御し、統合管理するためのベースプラットフォームである Blue Earth Platform (BEP) を軸に、以下ソリューションを開発・提供しています。

<http://www.blue-i.co.jp/>

- ・点検ソリューション(プラント・工場・公共インフラなどのスマート点検、3Dモデル化など)
- ・教育ソリューション(法人の人材育成、パイロット管理システム提供など)
- ・物流ソリューション(ドローンポートシステム提供など)
- ・ネクストソリューション(監視、清掃システム提供など)

【本リリースに関する問い合わせ先】

ブルーイノベーション株式会社 経営戦略室 広報・IR チーム

TEL:03-6801-8781 E-mail:press@blue-i.co.jp